

ELADIO ANIORTE / Presidente de Asaja-Alicante

“El futuro de la citricultura depende de que el sureste del país tenga agua de riego”

► NEREA RODRIGUEZ. REDACCIÓN.
Valencia Fruits. ¿Cómo describiría el inicio de la campaña citrícola en la provincia de Alicante?

Eladio Aniorte. El inicio en general en nuestra provincia ha sido irregular. Tenemos que lamentar el ‘fracaso’ en las variedades extra tempranas de mandarinas debido a la falta de calibre que han tenido por culpa de la sequía y a la entrada de naranjas desde Sudáfrica sin aranceles, lo que ha provocado una sobre inundación de oferta. Esto ha dejado en clara desventaja al sector citrícola de nuestro país y nuestra provincia ya que, precisamente, estas naranjas han entrado coincidiendo con el inicio de nuestro periodo de producción y comercialización, y el impacto por la sobreoferta ha mermado notablemente la rentabilidad de nuestros productores.

Por el contrario, el limón se mantiene en buenos precios y la naranja, a pesar de que la Navelina no está teniendo un precio muy animado, también tiene una previsión bastante positiva. A medida que vayan entrando el resto de variedades, tanto en clementinas como en naranjas, que presentan una mejor calidad, los precios visiblemente irán mejorando.

Lo importante ahora es que llueva. El agua de días atrás ha sido muy positiva pero insuficiente. Necesitamos que llueva para que los cítricos que están ahora en el árbol cojan buen tamaño.

VF. En la provincia de Alicante ¿cómo está dividida la producción citrícola?

EA. El cultivo principal es el limón, estamos en una buena racha. En estos momentos se está cortando el Fino y los precios son aceptables, entre 0,60-0,70 €/kg el kilo, incluso hemos llegado al euro.

En cuanto a volúmenes, seguimos en niveles similares a los del año pasado. Ha aumentado ligeramente el Fino, pero, en Verna, desgraciadamente habrá un descenso significativo ya que las mermas son mayores a las esperadas en un primer momento.

VF. ¿Cuál es el peso de la citricultura en esta última década en la provincia de Alicante?

EA. La importancia de los cítricos en Alicante es grande ya



Además de la falta de agua otro de los graves problemas de la agricultura, según Aniorte, es la falta de relevo generacional.

que representan la mayor facturación dentro del sector agrícola. Hay cultivos como la uva de mesa, la granada, el níspero, en frutas; o la alcachofa, el brócoli o el apio, en hortalizas, que son productos emblemáticos de nuestra provincia y que van ganando en importancia, pero el grueso del volumen, tanto en facturación como de producción, lo tienen los cítricos. En Alicante 15 cultivos representan el 90% de la renta agraria. La naranja, el limón y las mandarinas ocupan las tres primeras posiciones en renta.

VF. Centrándonos ahora en la parte de la comercialización, ¿cómo ve el panorama teniendo en cuenta temas como el acuerdo con Sudáfrica, el Brexit, la continuidad del veto ruso, o la tardanza de la llegada del frío?

EA. Evidentemente todos estos temas representan las connotaciones negativas de la campaña, pero tampoco debemos ser excesivamente negativos porque ya tenemos a los propios exportadores que nos hacen partícipes de lo mal que están las cosas.

Los agricultores y las propias organizaciones agrarias no debemos caer en el pesimismo. Es cierto que todos estos factores influyen en que la salida comercial sea más lenta y haya algún que otro inconveniente, pero no hay que perder el optimismo. Habrá nuevos mercados y, a pesar



España tiene en estos momentos 110.000 hm³ de agua embalsada./ ASAJA ALICANTE

del Brexit, Reino Unido seguirá comprando y pagando nuestros productos hortofrutícolas.

VF. ¿Cuáles son las claves de esta campaña?

EA. En primer lugar, hay que conseguir extremar la vigilancia fitosanitaria. No se entiende que Europa permita importar naranjas sudafricanas o productos de otros países terceros sin las mismas condiciones de vigilancia que nos imponen a nosotros cuando exportamos nuestros productos. No es una relación comercial en igualdad de condiciones. Otra de las cla-

ves, para mi importante, es preparar las campañas bajo la premisa de precios bajos. Hay un desequilibrio en las relaciones comerciales de estructura de mercado que penaliza directamente al agricultor.

VF. ¿Cuáles son los retos de la citricultura alicantina de cara al futuro?

EA. El mayor escollo que tenemos que solventar es la actual Política del Agua.

La provincia de Alicante se quedará sin agua en breve y el futuro de nuestra agricultura depende de ella.

Es triste saber que este problema podría solucionarse en cinco minutos con un gran acuerdo nacional y, por el contrario, vemos cómo los intereses políticos de unos y de otros impiden que haya cambios y se aporte como única medida las desaladoras que, además de ser la solución más cara, no ofrecen las mejores condiciones de agua para riego. Los trasvases de los ríos es la gran asignatura pendiente. Ningún partido político puede adueñarse de un recurso natural y de un bien común como es el agua de los ríos. Pertenece a la sociedad en su conjunto. La necesitamos todos y no tiene ideología ni color. España tiene en estos momentos más de 110.000 hm³ de agua embalsada, es decir, que se podría regar el territorio nacional dos veces con esta cantidad. Pero la triste realidad es que el sureste se está secando, mientras que en otras zonas se dejan perder miles de hectómetros cúbicos de agua de los ríos que van al mar. Los trasvases son la única solución que garantizarán el futuro agrícola del sureste de España, lo que nos permitiría seguir generando riqueza.

VF. ¿La falta de relevo generacional también podría condicionar el futuro del sector?

EA. Junto con la falta de agua, es otro de los grandes problemas al que nos enfrentamos. Además de las trabas administrativas a las que tienen que hacer frente los jóvenes agricultores y la falta de ayudas económicas para iniciar nuevos proyectos agrícolas, estas nuevas generaciones también tienen que enfrentarse al conservadurismo del propio sector productor.

El problema de la falta de relevo generacional es porque no tenemos una estructura preparada para decir a estos jóvenes “presenta un proyecto que te vamos a apoyar” y por la reticencia de los mayores a ceder sus tierras una vez llegan a la jubilación. También hay trabas burocráticas como impuestos en las transmisiones patrimoniales que no ayudan en nada a la entrada de nuevas generaciones de productores. Los jóvenes tienen que ver que esta actividad es rentable y tiene futuro, de lo contrario, nunca querrán dedicarse a la agricultura.

El mejor packaging para sus cítricos

Envíos a toda España en 24/48h

+ Info: 902 401 777

www.pampols.es

CONSERVACIÓN

PROTECCIÓN

PRESENTACIÓN

AHORRO